

Stark bleiben, sobald der Wind sich dreht...

Sehr geehrte Kundinnen und Kunden,
liebe Unternehmerinnen und Unternehmer,

Radfahrer kennen das Phänomen: Man fährt los und es läuft fast wie „von selbst“. Ohne allzu sehr in die Pedale treten zu müssen, rückt das Ziel recht zügig näher: Rückenwind hilft. Dieses Bild beschreibt vielleicht ganz gut, in welchem Umfeld viele deutsche Unternehmen heute agieren. Auch sie profitieren vom „Rückenwind“, den sie verspüren - und zwar in Form von

- äußerst niedrigen Zinsen, welche die Kapitalkosten deutlich senken,
- einem stark verbilligten Euro, der den Export unterstützt,
- niedrigen Energie- und Rohstoffpreisen, die die Materialkosten drücken und
- moderaten Lohnforderungen, welche die Arbeitskosten dämpfen.

Vor dem Hintergrund einer robusten Inlandskonjunktur tut eine vielerorts sehr attraktive Förderkulisse der öffentlichen Hand noch ihr Übriges dazu.

Rückenwind hilft, aber ...

Diese komfortable Situation hat aber auch ihre Schattenseiten, kann sie doch dazu verleiten, bei den Anstrengungen für die eigene „strategische Fitness“ nachzulassen. Darauf deuten die seit Jahren im Vergleich zu früheren Aufschwüngen schwachen Investitionen der Unternehmen in neue Maschinen, Anlagen oder Software hin (Quelle: Süddeutsche Zeitung, 13.12.16).

Unterdurchschnittliche Ausgaben für Forschung und Entwicklung erhöhen das Risiko, dass wichtige Trends nicht rechtzeitig aufgenommen und „Unterlassungssünden“ in der Zukunft vom Markt schonungslos bestraft werden insbesondere dann, wenn plötzlich Gegenwind aufkommt.

Was wäre, wenn ...

Gerade aufgrund der aktuell sehr guten Rahmenbedingungen, hohen Eigenkapitalquoten und Cash-Flows sowie positiven Geschäftsaussichten lohnt es sich für jeden Unternehmer, sich vermehrt z.B. folgende Fragen zu stellen:

- wie kann ich eine sofortige Steigerung meiner Produktionskosten um 20% kompensieren?
- wie gehe ich vor, wenn meine 3 wichtigsten Mitarbeiter von Konkurrenten abgeworben werden?
- wo ist mein Geschäftsmodell angreifbar und was unternehme ich, um im digitalen Zeitalter meine Wettbewerbsfähigkeit zu sichern?
- was mache ich, wenn -wie 2008/09 in vielen Betrieben geschehen- die Nachfrage für meine Produkte quasi „über Nacht abreißt“?
- wo soll mein Unternehmen in drei Jahren stehen und was muss ich heute dafür tun?

Über diese und weitere Fragen spricht Ihr Firmenkundenbetreuer gern mit Ihnen und zwar unter Nutzung des qualitätsgeprüften Beraterleitfadens der S-Finanzgruppe: das „Sparkassen-Finanzkonzept“.

Finanzkonzept ist der richtige Wegweiser

Damit

- schauen wir auf Ihre Strategien und Pläne,
- diskutieren wir die Stärken und Potentiale Ihres Geschäftsmodells,
- ermitteln wir die einzelnen Bedarfs- und Handlungsfelder Ihres Unternehmens,
- helfen wir, Chancen zu ergreifen und
- Unterstützen Sie gleichzeitig bei der Risikofrüherkennung.

Dieser Dialog fördert dabei immer wieder interessante Aspekte zu Tage, die sich in den einzelnen Feldern vielleicht auch Ihres Finanzkonzeptgesprächs wiederfinden:

Wussten Sie schon, dass ...

unter paydirekt - dem 2016 gestarteten, sicheren Online-Bezahlsystem „made in Germany“ bereits über 258 Tsd. Sparkassenkunden und über 300 Händler, darunter große Marken (z.B. Saturn und MediaMarkt), angemeldet sind? Natürlich binden wir auch Ihren Onlineshop an.



für täglich fällige Einlagen nicht nur die Banken bei der EZB, sondern faktisch alle Negativzinsen zahlen? Unsere fundierte Anlageberatung hilft Ihnen, sich davor zu schützen.

die Langfristzinsen seit einiger Zeit tendenziell ansteigen? Wir haben einen Plan B für Sie (z.B. Forward-Darlehen, Öffentliche Mittel mit bereitstellungszinsfreien Abruffristen, Bausparkombinationen oder Swaps).

in vielen Unternehmen beim plötzlichen Ausfall des Chefs (Krankheit, Unfall, Tod) das Chaos ausbrüche? Lassen Sie sich unseren Notfallordner aushändigen und überprüfen Sie, ob die jederzeitige Handlungsfähigkeit Ihrer Firma immer gesichert ist.

„nur“ 10 Tsd. € Forderungsausfall bei einem durchschnittlichen deutschen Mittelstandsunternehmen einen notwendigen Mehrumsatz von 200 Tsd. € bedeutet? Wir zeigen, welche Instrumente Sie dagegen einsetzen können.

jeder vierte Betrieb in Niederbayern seine Investitionsbudgets erhöhen will? (Quelle: IHK) Gehören Sie auch dazu? Wir erarbeiten mit Ihnen den optimalen Finanzierungsplan.

es eine Vielzahl von Tilgungs- und Förderzuschüssen -aktuell z.B. den Digitalbonus des Freistaats Bayern für Investitionen in die Digitalisierung Ihrer Wertschöpfungskette und zum Schutz vor Datenmissbrauch (z.B. Hacker-Angriffe)- gibt? Wir passen auf, dass Sie hier keine Möglichkeit verschenken.



bei mietkauf- oder leasingfähigen Wirtschaftsgütern wir bis 150 Tsd. € Anschaffungswert über die Deutsche Leasing i.d.R. innerhalb von 2 Minuten über eine Zusage entscheiden? Bei uns können Sie schneller investieren als Kaffee trinken.

Deutsche Leasing 

der Austritt eines qualifizierten Mitarbeiters das Unternehmen im Durchschnitt 120 % seines Jahresbruttogehalts kostet? (Quelle: VKB) Wie Sie in Ihrer strategischen Personalplanung darauf reagieren sollten, erläutern Ihnen unsere Versicherungsspezialisten.

mehr als jedes 10. Unternehmen im Export aktiv ist (davon $\frac{3}{4}$ mit einem Umsatz von unter 2 Mio. €)? (Quelle: DSGV). Planen Sie mit uns Ihren ersten / weiteren Schritt ins Ausland und halten Sie sich mit unserer neuen App „S-Weltweit“ stets auf dem Laufenden.



die Personalkostenquote im deutschen Mittelstand leicht rückläufig ist? (Quelle: DSGV). Im Rahmen unserer regelmäßigen Gespräche zeigen wir Ihnen den Mittelwert auch Ihrer Branche und ggfs. Möglichkeiten, Ihre Personalkosten zu optimieren.

jeder sechste mittelständische Unternehmer keinen Nachfolger hat? Wir können Ihnen in Zusammenarbeit mit der Unternehmensplattform der Bayern LB einen Weg eröffnen, über den Sie Ihr Lebenswerk sichern und in neue Hände legen können.

 **Bayern LB**

Ein regelmäßiger „TÜV“ mit Ihrem Firmenkundenbetreuer ist geeignet, Sie mit unseren Antworten und Lösungen für die Zeiten zu rüsten, wenn der Wind sich dreht. So verstehen wir unseren Beratungsauftrag, dem wir natürlich auch im kommenden Jahr gerecht werden möchten.

Auf gute Gespräche mit Ihnen im Jahr 2017
Freut sich
Ihre

 **Sparkasse
Freyung-Grafenau**